

阜博集團

公司介紹

2026年9月



免责声明

本材料仅供参考之用，并不构成购买或出售阜博集团有限公司（“本公司”）任何证券的要约或邀请。本演示材料的任何部分亦不构成任何合约或承诺的基础。请勿就任何合约或承诺依赖本演示材料的任何部分。

本材料载有与本公司业务、财务表现、战略及业绩有关的若干前瞻性陈述。前瞻性陈述为有关未来情况及业绩的陈述，以及不属于过往事实的任何其他陈述。在某些情况下，前瞻性陈述使用诸如“预期”、“预测”、“打算”、“计划”、“目标”等类似词语。本材料所载的前瞻性陈述基于多个假设，存在不确定性，并受风险影响。本公司、其联属公司、顾问、代表，或任何该等人士的高级职员、雇员均不保证与前瞻性陈述有关的假设不存在错误，亦不就本材料所载前瞻性陈述在未来的准确性或所预测的情况是否实际发生承担责任。本公司明确表示其概不负责或承诺因所预期的情况发生任何变动或前瞻性陈述所依据的事件、条件、假设或情况发生任何变动而发布本材料所载前瞻性陈述的更新数据或修订版本。概不就本材料中的任何错误、遗漏或不准确陈述承担任何责任。

您出席此次交流会议，即确认您将自行分析并评估本公司可能在未来实现的业务表现，亦确认您对市场及本公司作出的评估承担责任。

请勿以任何其他方式使用、复制、拷贝、分发、共享、传播本材料。

公司概览

全球领先的数字内容资产保护与交易的平台及服务提供商



商业模式



内容保护
找到侵权后
提供证据



内容变现
追踪内容使用
合理利益分配



数字指纹技术



数字水印技术



接入AI技术

核心技术

持续创新引领行业确权事实标准



行业演变

YouTube
用户生产内容 ("UGC")
时代的开始

NETFLIX
基于订阅的流媒体服务

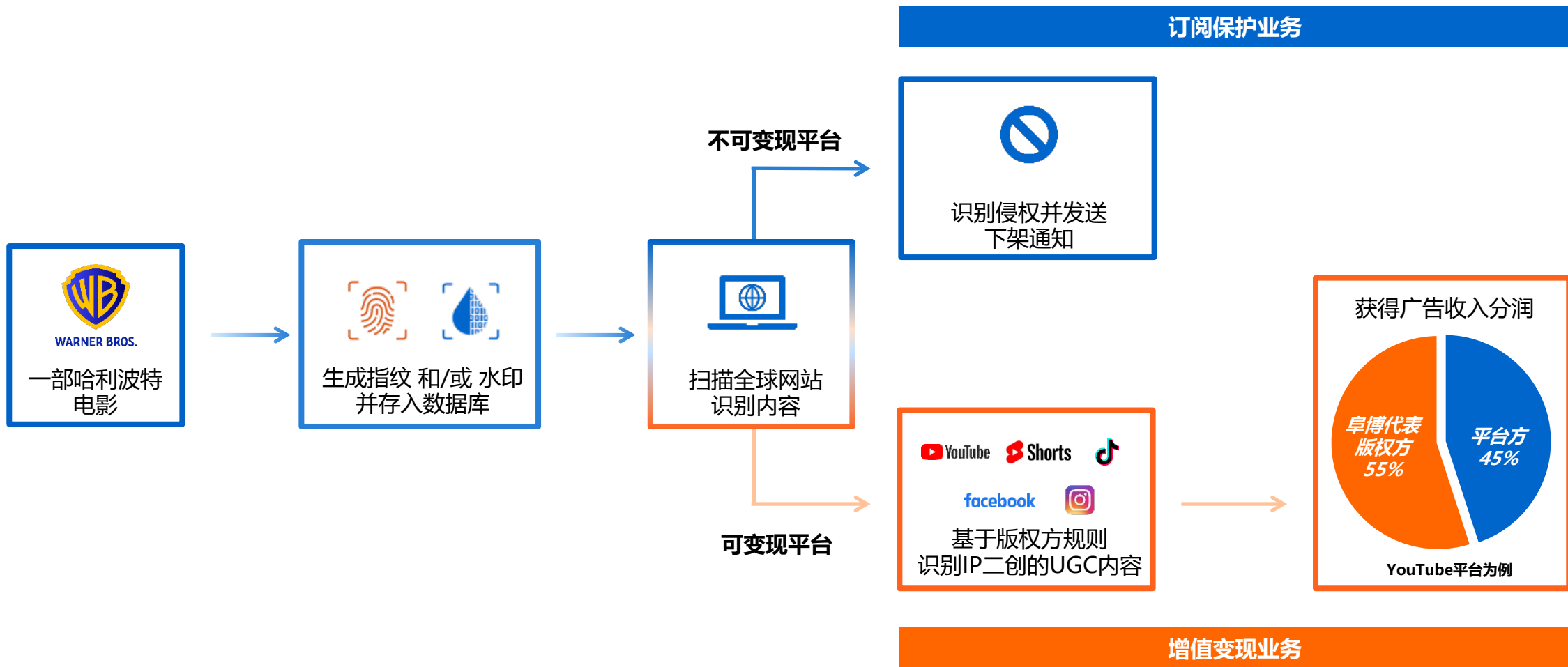
ROKU
智能电视兴起

Disney+ max
传统好莱坞制片商推出
独立运营的流媒体服务

ChatGPT **sora** **Gemini** **deepseek**

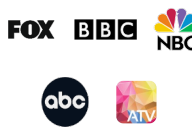
AI生成内容兴起, 为内容生产赋能

“订阅保护+增值变现”的双引擎驱动



覆盖全球头部内容方与平台的合作生态

内容客户

影视集团 	微短剧 	体育 	游戏娱乐 	电视广播 
流媒体 	出版集团 	音乐 	动漫 	电商 

267

内容客户

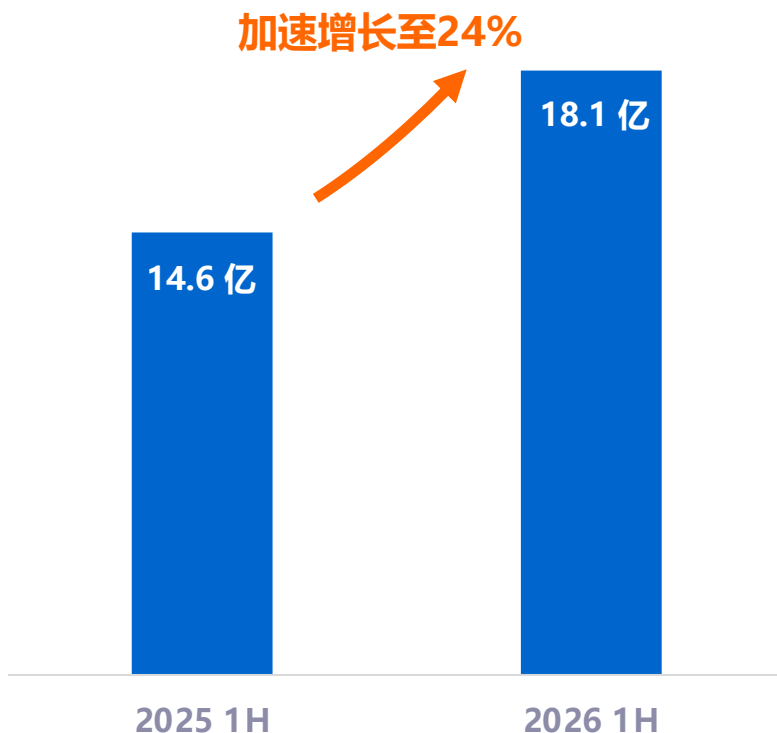
148

平台客户

平台合作伙伴



收入加速增长



净利润及同比增长

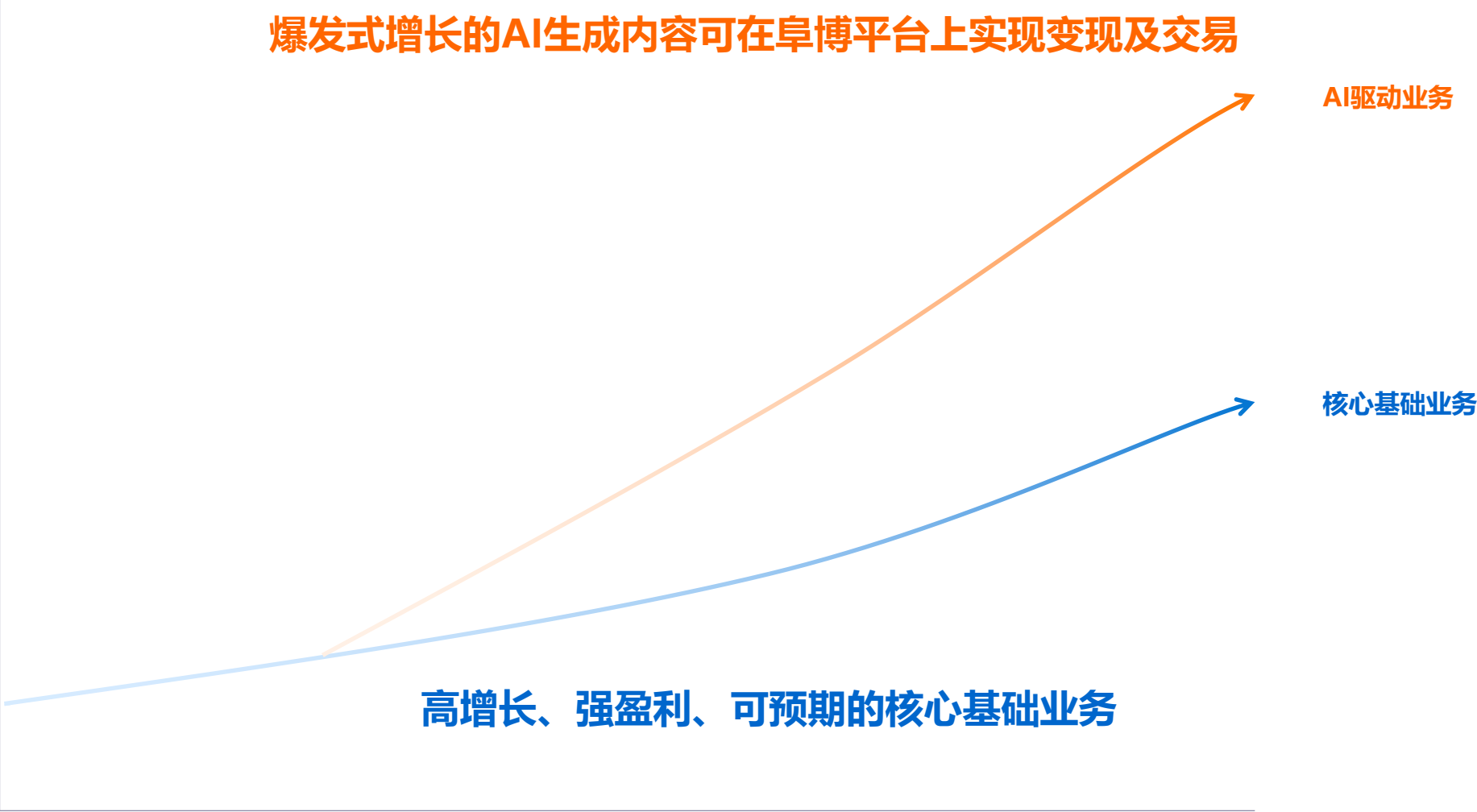
2.0 亿港元 **93%**

EBITDA及同比增长

3.4 亿港元 **26%**

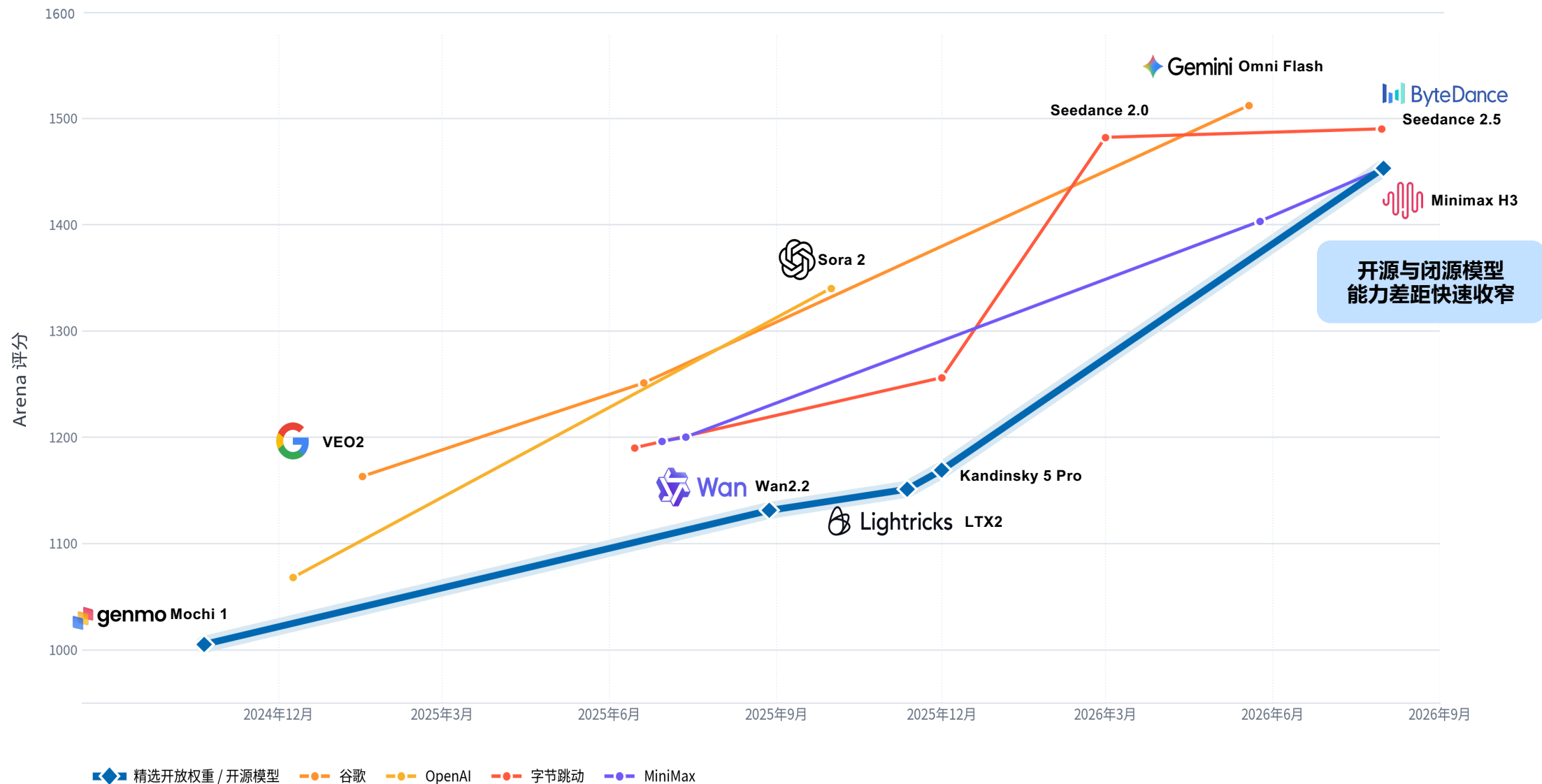
平台算力服务
首次形成规模化收入

0.8 亿港元



AI 战略落地

视频生成模型跨过临界点 给产业发展带来重大机遇



内容供给全面爆发 确权成为产业瓶颈

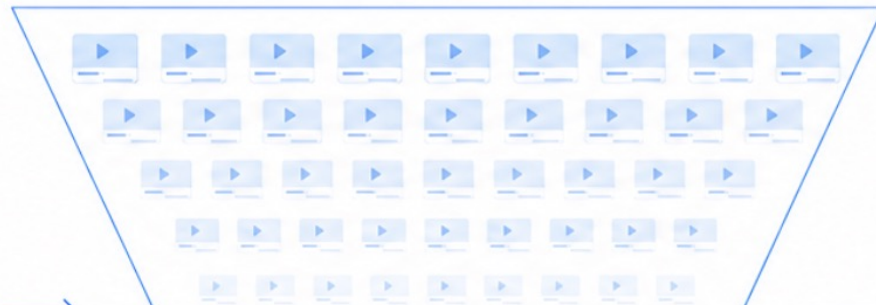
供给端

22 万部+

2026年上半年AI短剧上线量



内容供给爆发，瓶颈快速转移



播放量破亿作品
仅0.47%



播放量破千万作品
仅0.58%

确权成为价值分配的前置条件

产业瓶颈



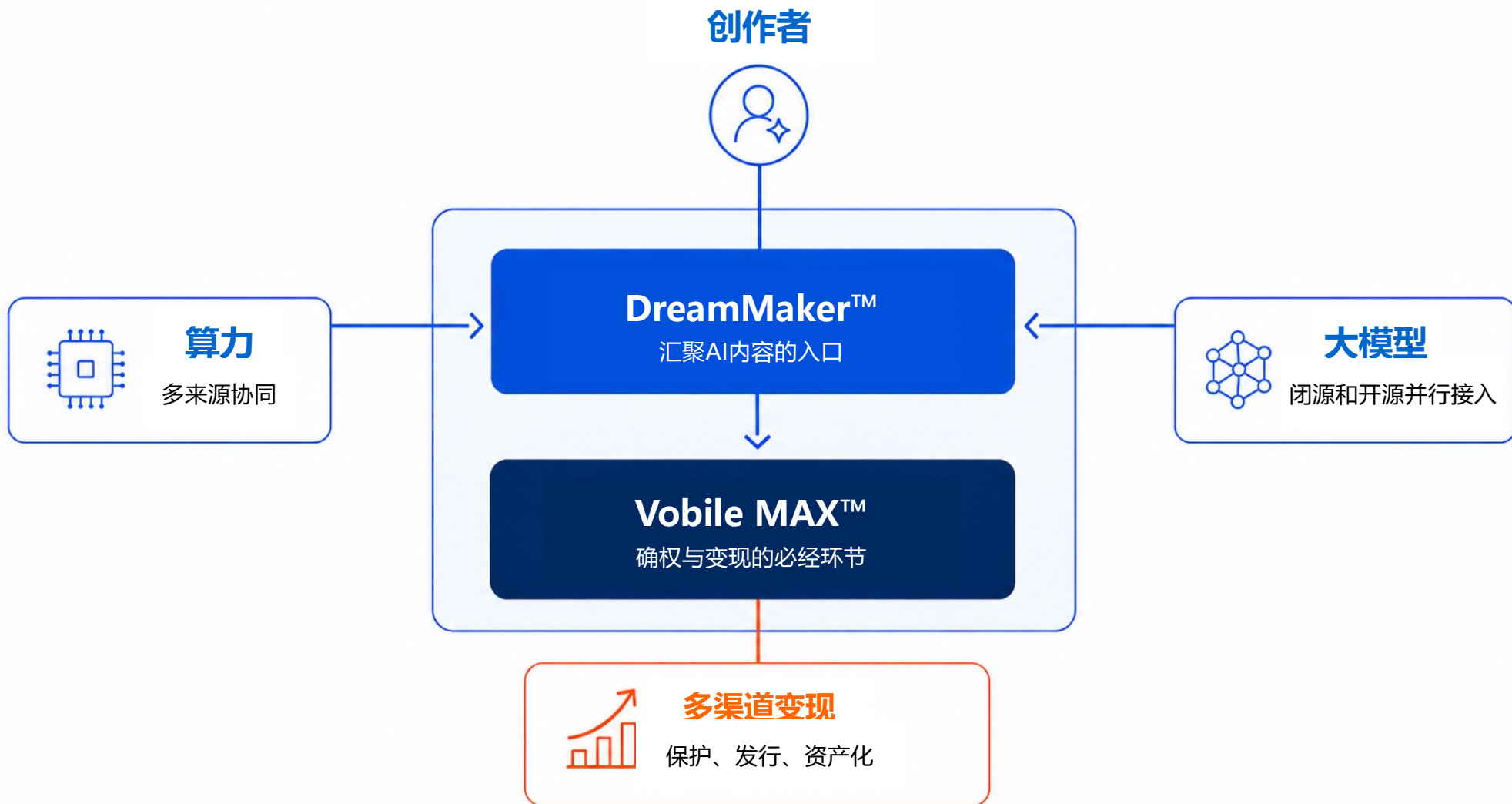
AI生成与改编使权利关系更加复杂



授权、分发与分账都需要明确的权利依据

版权从合规成本转变为 价值分配依据

创作和确权贯通 释放AI内容价值



算力叠加主流模型 夯实AI内容服务基座



闭源模型

与头部科创企业直接合作



开源模型

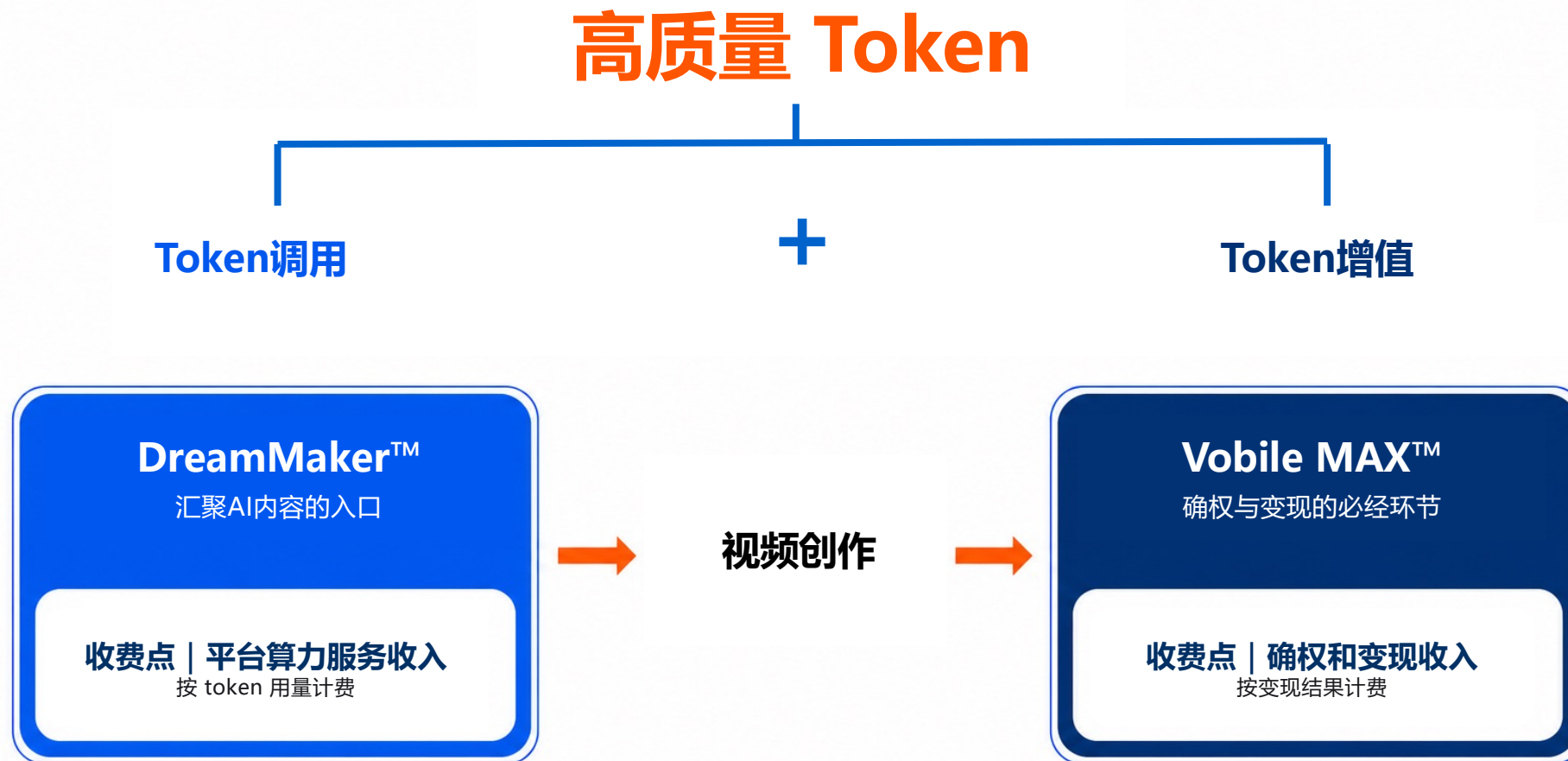
持续跟进主流开源生态



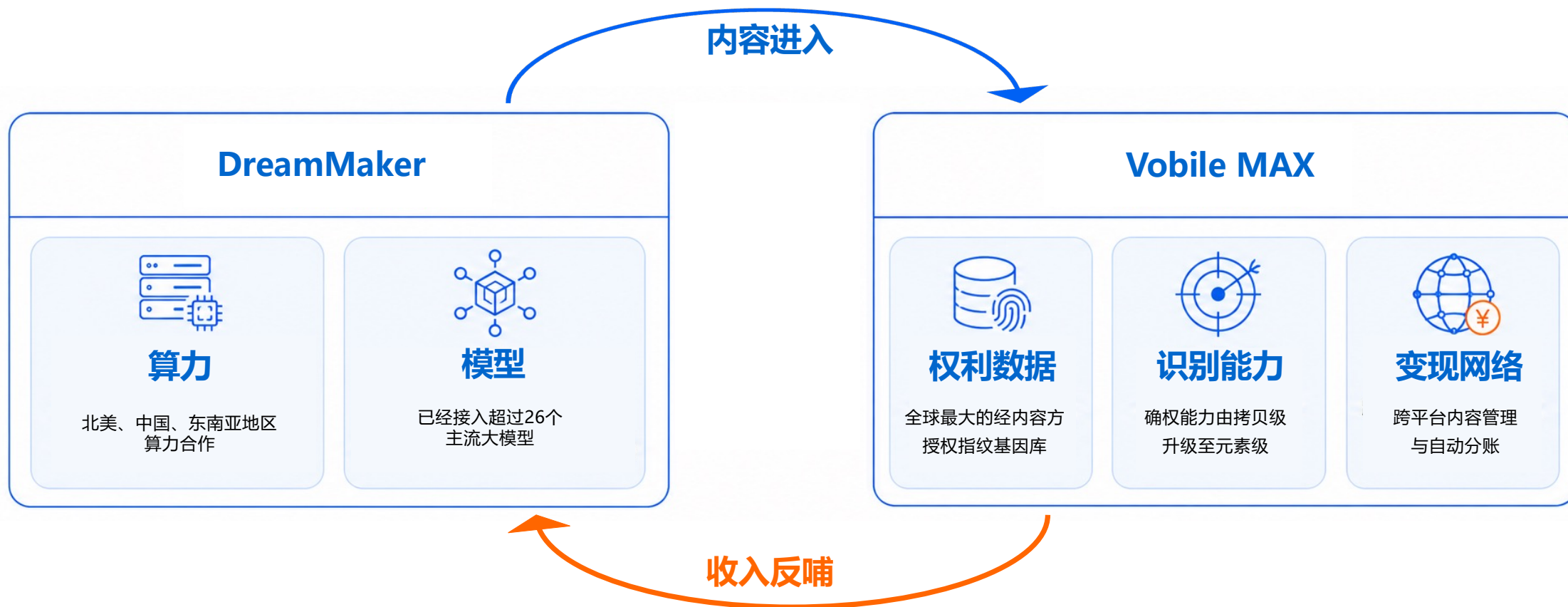
工作流

整合Agent与多种工具

AI影视工厂：用Token产品创作新的收益



MAX是内容价值实现的引擎 DreamMaker是AI内容汇聚入口



DreamMaker汇聚创作者产出内容，MAX完成确权计量与结算并将受益反馈创作

让创意更有价值

Making Creative More Valuable

让每一个内容，都能创作即确权、确权即保护、保护即变现——四个环节、一条闭环。

进入 MAX

产品能力



确权服务由单点工具升级为产业基础设施



拷贝级识别能力

大型传媒集团客户

确权型服务工具



元素级确权能力

扩展至中小创作者及OPC

数字内容资产的全生命周期基础设施

确权成为内容生产的一部分

持续加深客户渗透和粘性



业务线持续扩展

短剧

音乐

游戏

网文

从单一项目合作扩展为多品类、跨业务线的长期服务



识别频次持续增加

整片

→

场景

→

角色

→

Logo

→

音频

从整片比对升级至场景、角色、标识与声音元素级确权



服务节点向前迁移

事后维权



生产基础设施

服务节点迁移至每一次内容生成与上传

98%

稳健的客户留存率



119%

净收入留存率



1.25亿

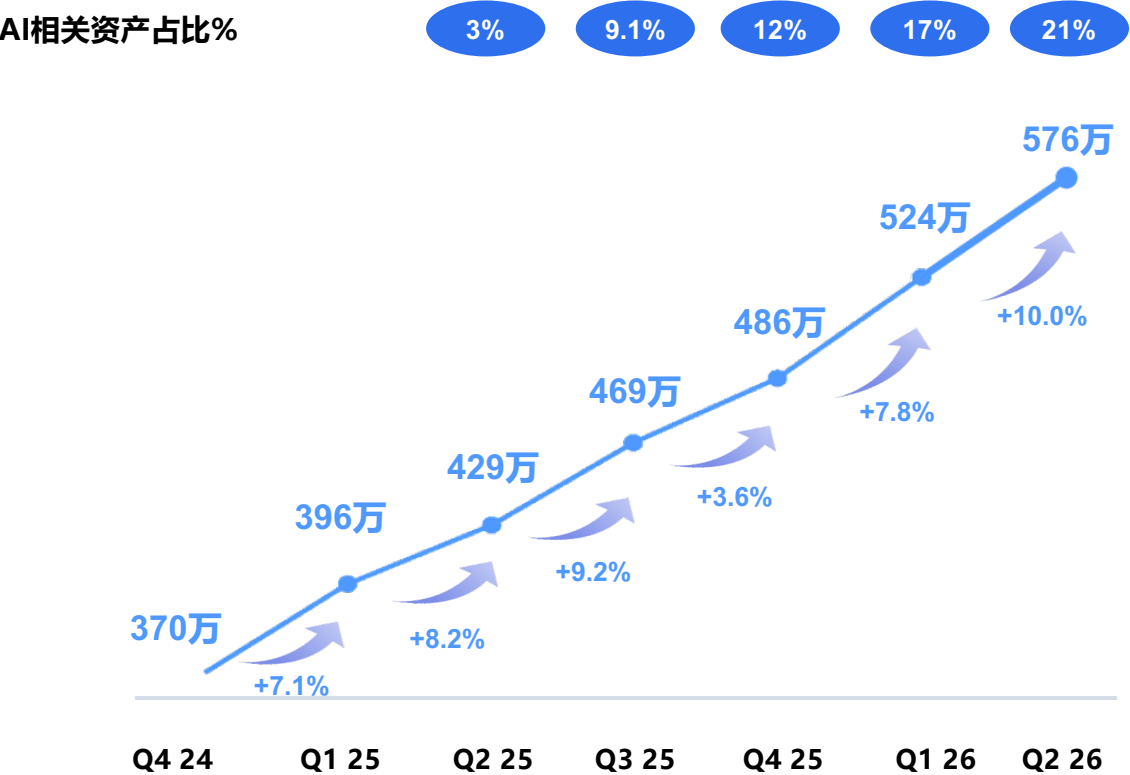
每月经常性收入



活跃资产加速累积 打开巨大增量空间

活跃资产

活跃资产：在期内产生收入并获得客户版权声明的视频资产数量



AI创作内容

AI短剧、音乐等内容爆发式增长

影视内容和切片

基于大版权客户IP保持稳健增长



标准化服务能力全面覆盖创新内容平台

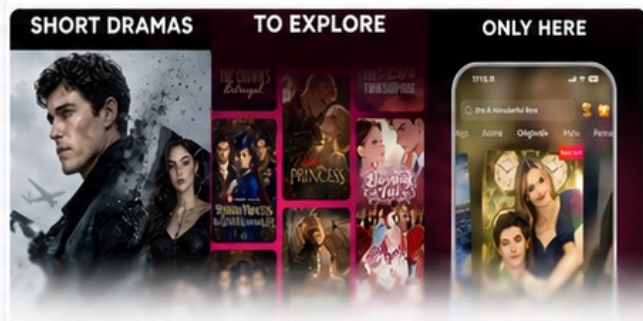
阜博业务覆盖国内短剧独立App用户市场流量池

约90%

- 覆盖国内核心流量入口、头部内容方及全球商业化平台，形成短剧全链路客户矩阵
- 短剧服务实现标准化复制，支持月均数千部内容、日均数百万条侵权线索
- AI漫剧加速增长，版权保护从整部作品延伸至角色、画面、声音及AI改编内容



累计纳管短剧超过**6万部**
日均处理侵权线索超过**600万**条
整体下架成功率超过**95%**
AI漫剧占红果相关内容的**55%+**



音乐业务加速拓展 识别能力向多场景延伸

音乐业务快速增长

6 家

上半年AI Song Detector新增客户

1.5 亿+

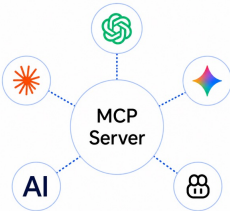
厂牌客户音乐资产

高并发识别场景

13 万次/日

上半年日均AI音乐上传识别服务扫描

AI Song Detector
MCP Server
接入主流智能体



自然语言完成AI生成音乐检测

技术能力获得
2026戛纳国际创意节
四项大奖

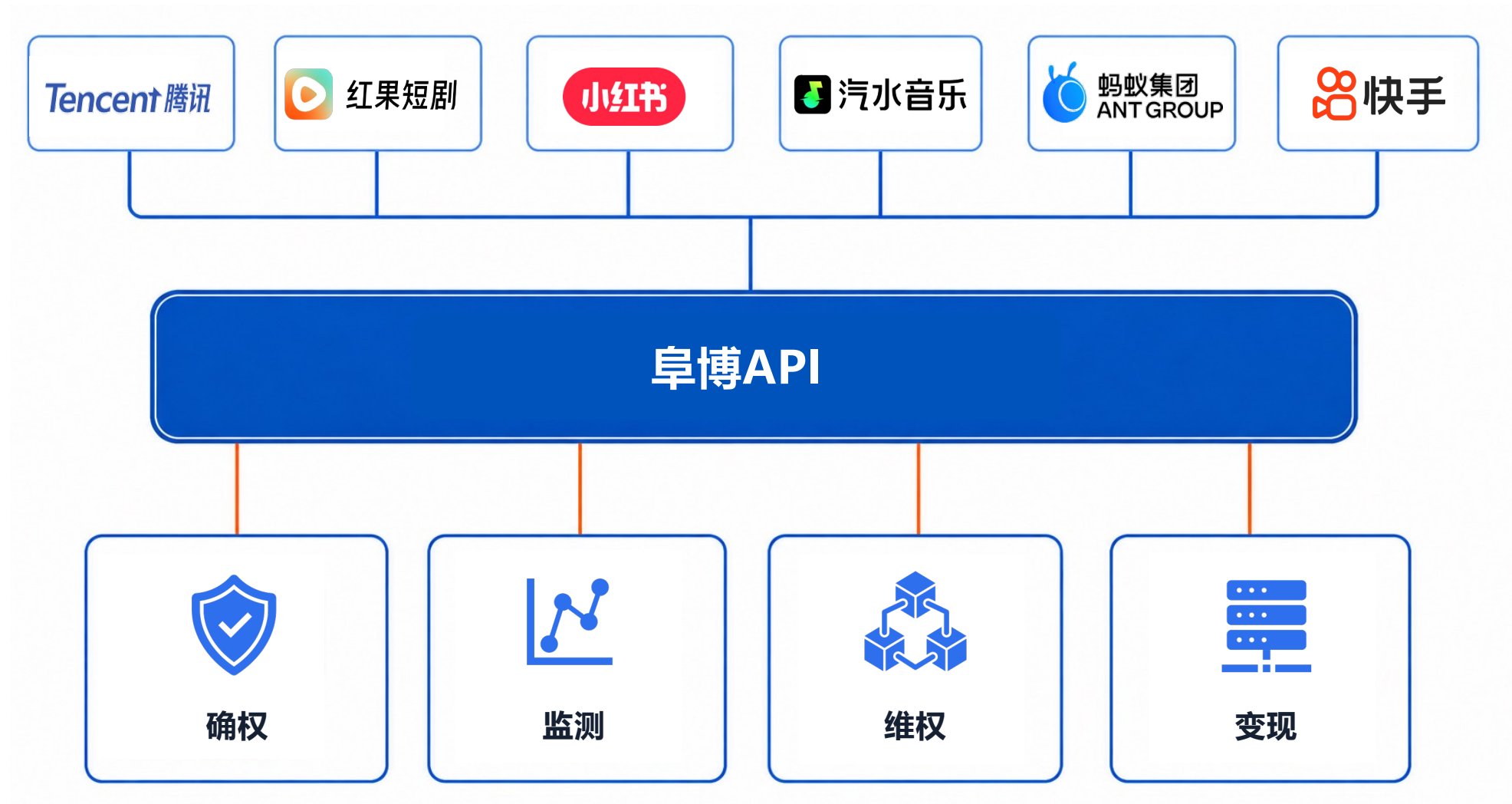


API调用成为核心增长业务

用API调用模式打开中国内容平台服务市场



基座能力通过API接入多个内容平台提供服务



服务中国头部内容平台并横向拓展服务品类



字节跳动

短视频、短剧、音乐全覆盖

- 红果短剧独家版权服务商
- 汽水音乐传统音频及AI翻唱、AI生成音乐侵权识别
- 番茄小说网文改编短剧及有声内容版权监测



快手

平台内容多样化覆盖

- 版权保护领域合作量级最大的供应商
- 覆盖短剧、音乐、明星直播及独家综艺



腾讯

游戏、视频与音乐合作

- 数项游戏黑灰产治理
- 腾讯视频版权保护
- 扩展至TME音乐保护业务



小红书

世界杯赛事版权保护

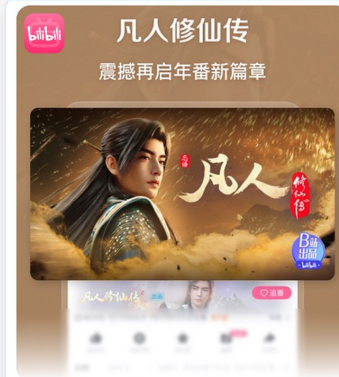
- 世界杯赛事全球版权保护
- 支撑赛事版权风控与站内生态治理



优酷

长视频版权保护核心供应商

- 版权保护体量最大的第三方供应商
- 与优酷维持长期深度合作



Bilibili

版权保护与内容过滤综合治理

- 覆盖头部影视内容全网版权保护
- 提供平台内容侵权过滤等综合治理需求

公司服务覆盖的平台月活超过28亿人次，广泛渗透国内头部数字内容生态

全球传播的高并发场景 验证内容监测与保护能力

赛事内容集中爆发考验
大规模并发处理能力

27倍

足球内容日均发布量
较上届世界杯

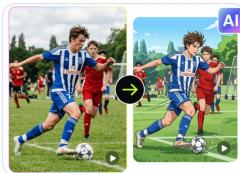
55倍

直播在线观看人数
较赛前

9,000万

前三日球迷互动量
实时互动高峰

元素级确权能力
准确识别AI二创



中国平台的AI二创视频
《哈兰德被镜中的自己吓到》
搬运到海外后超过4,300万浏览

为中国平台内容
提供全球传播保护与监测



小红书 世界杯赛事版权服务案例



二十年积累 成为AI时代影视产业基础设施

完成首单影视版权现金流RWA发行



发行VIPR产品

发行规模1,000万美元，面向全球合规投资者开放认购



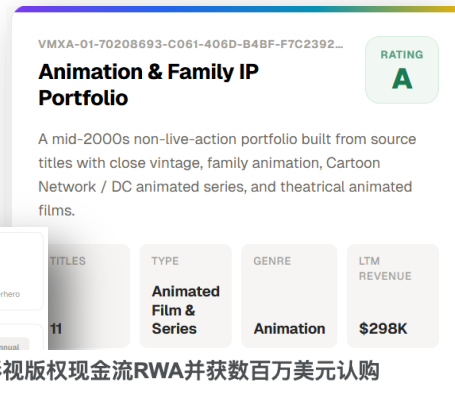
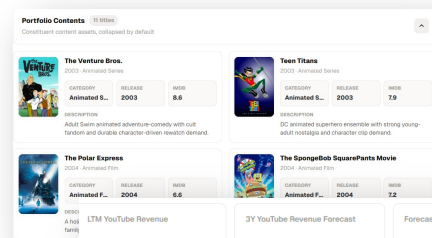
获得机构投资者认可

发行当日即获得数百万美元机构资金认购



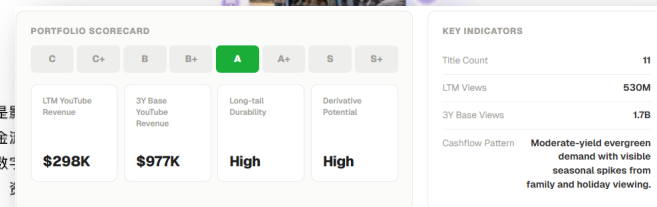
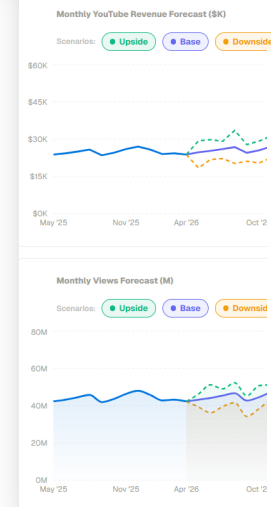
推动版权收益资产化

将影视及AI内容收益转化为可追踪、可估值、可流转的数字资产



阜博集团(03738)发行全球首个影视版权现金流RWA并获数百万美元认购

近日，阜博集团(2.315, 0.03, 1.31%)(03738)旗下全球首个影视版权现金流代币化(RWA)项目——V-IP Rights On-chain Private Note I(VIPR)正式发行并在当日获数百万美元的机构投资者认购。本次发行规模1,000万美元，协手亚洲领先RWA技术服务商星路科技专业代币化服务，面向合规下的全球投资者开放认购。



该项目的底层资产是...
的未来真实收入现金流...
可穿透、可流转的数字...
部项目，依赖经验、

从“卖作品”走向“经营资产”，阜博在数字内容资产化领域迈出关键一步

AI原生运营工具 深度辅助客户内容决策

1 Scorecard Copilot

基于Model Context Protocol (MCP) 对客户权利执行规则进行模拟，在规则上线前评估其对索赔、屏蔽及变现结果的影响

规则影响分析

数周>按需运行

2 Data Mining Copilot

以AI Agent自动建立、测试及维护侵权站点采集工具

人均生产效率

提升75%+

3 Intelligent Target Engine

结合内容相关性、收入潜力与合规资格，从海量频道中筛选高价值监测目标

音乐领域单次索赔平均收入

提升3倍

变化模拟 | Claim片段长度从5:00加长至10:00

1,032

条视频从
“屏蔽” → “变现”
此前被屏蔽，现可恢复收入

83%

区间内屏蔽内容
可恢复比例
1,032 / 1,244条

≈ \$18.4K/月

模拟新增回收收入
≈ \$221K/年
具体依据见下方分布

Partner A • Music Sync v4

观察窗口：最近90天 | 筛选：片段长度5:00-10:00 | 纳入决策：3,417条

当前区间内1,244条屏蔽视频的模拟结果

1,032 → 变现

148

64

■ 变现：1,032条 (82.9%)

■ 索赔/追踪：148条 (11.9%)

■ 保持屏蔽：64条 (5.1%)

模拟结果可自动追溯至源Scorecard，并生成可解释、可审核的规则决策依据
注：右侧为示例演示数据，用于展示What-if模拟及收入影响评估方式

阜博AI中国首站落地温州



算力合作

与地方政府及算力建设和运营方形成深度合作



创作者社群聚集

爱来坞、
AIGCxChina等首批
创作者入驻平台

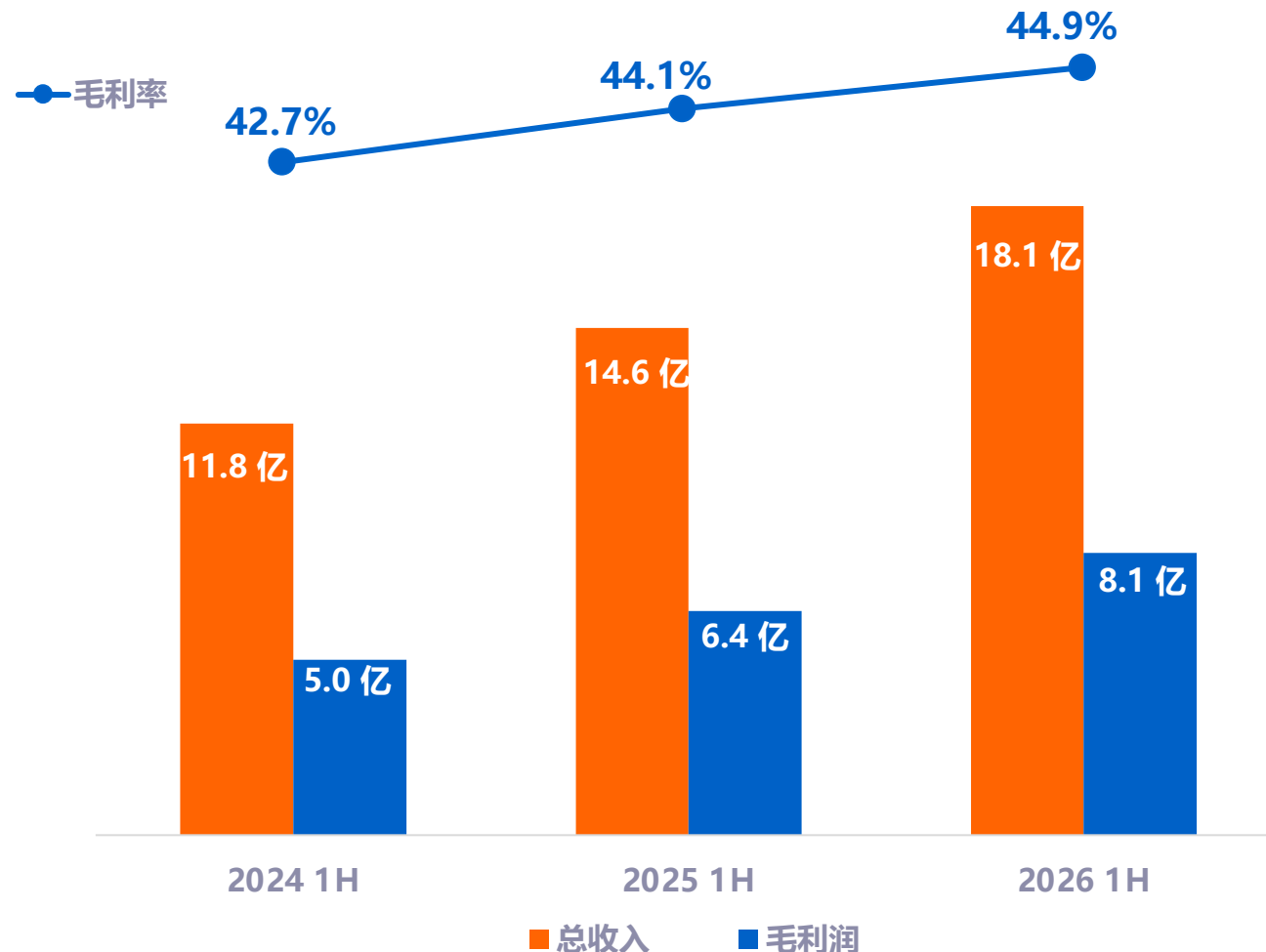


全国推广

构建 “AI内容创作-版权
确权保护-全球出海运营-
数字内容资产交易
-人才培养与产业赋能”

1 H 2 6 财务数据

收入保持稳健增长，规模效应持续释放



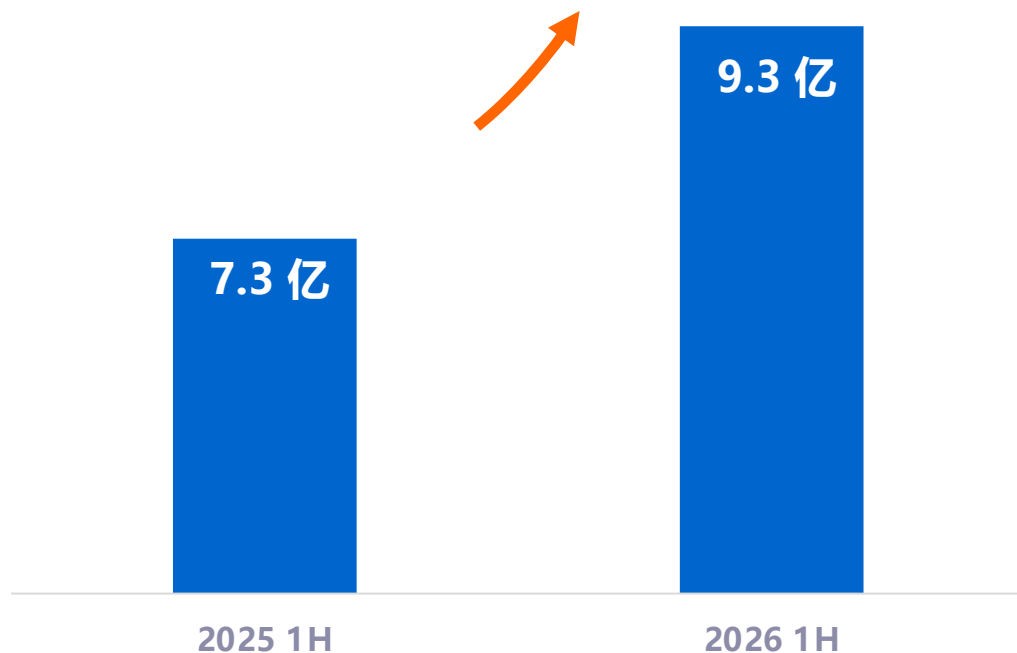
24% 收入增长

26% 毛利润增长

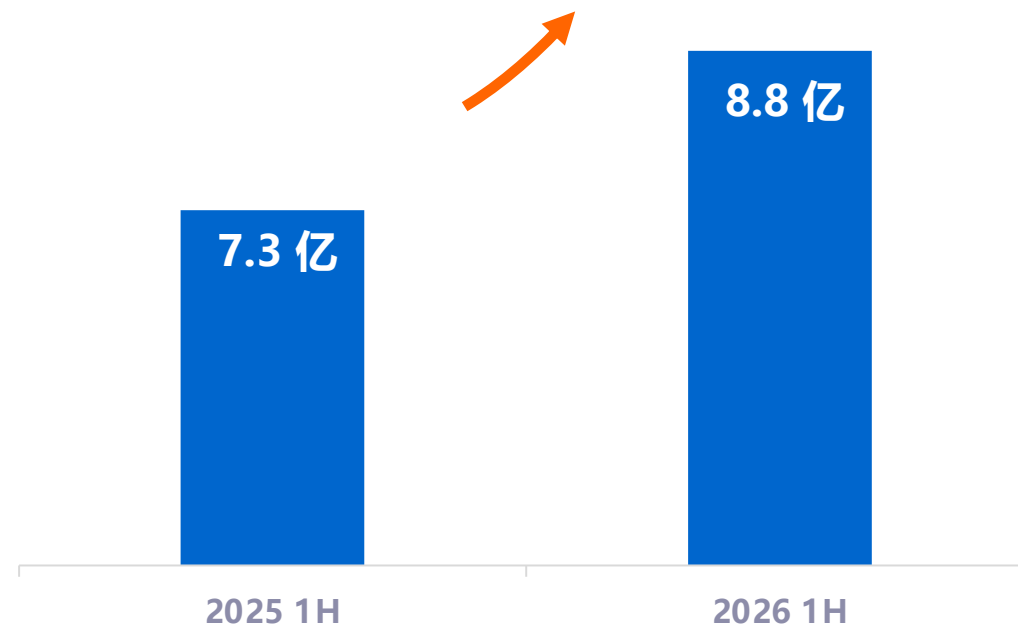
0.8 pts 毛利率增长

各区域收入持续高速上升

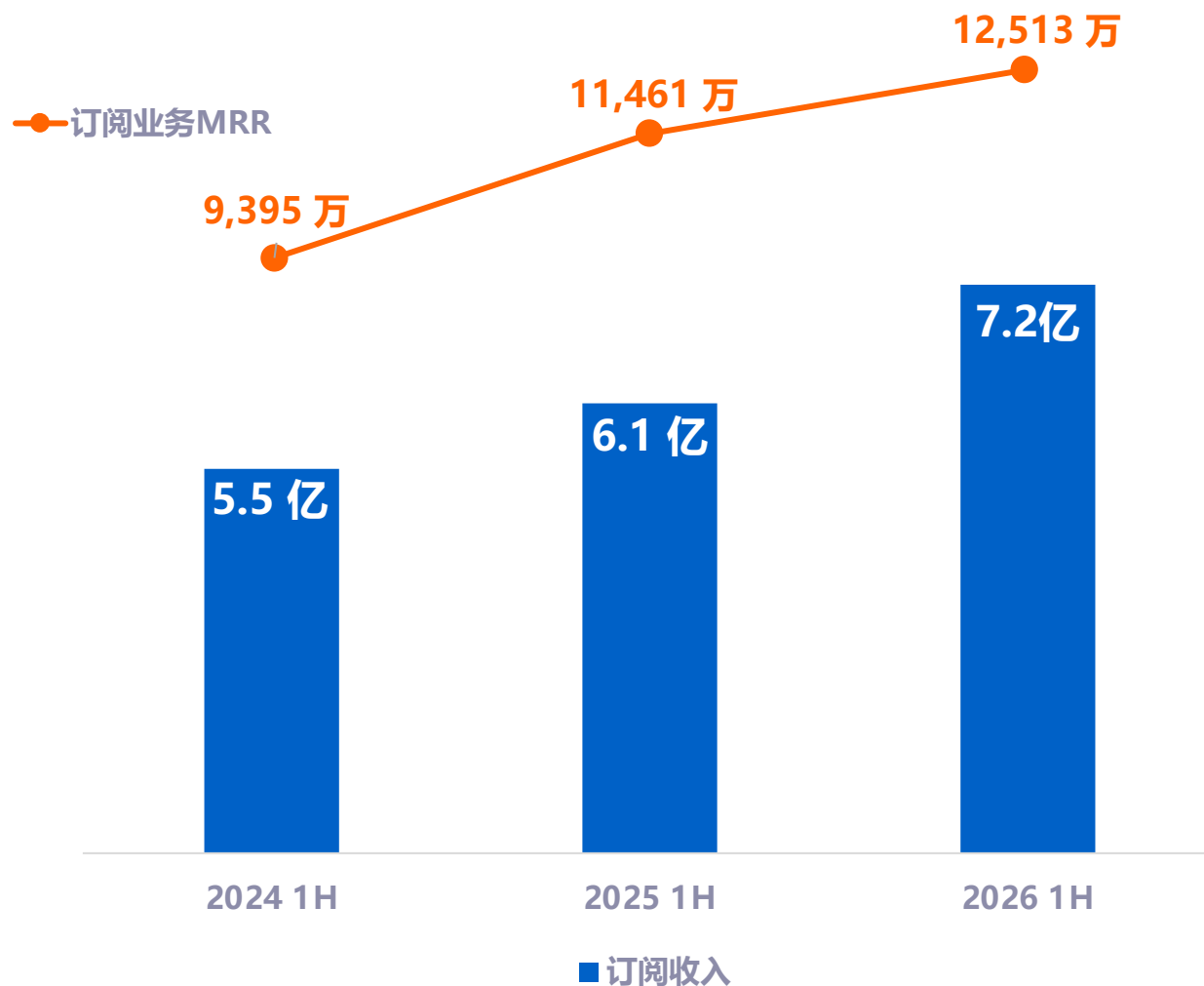
美国及其他地区收入同比增速 **27%**



中国地区收入同比增速 **21%**

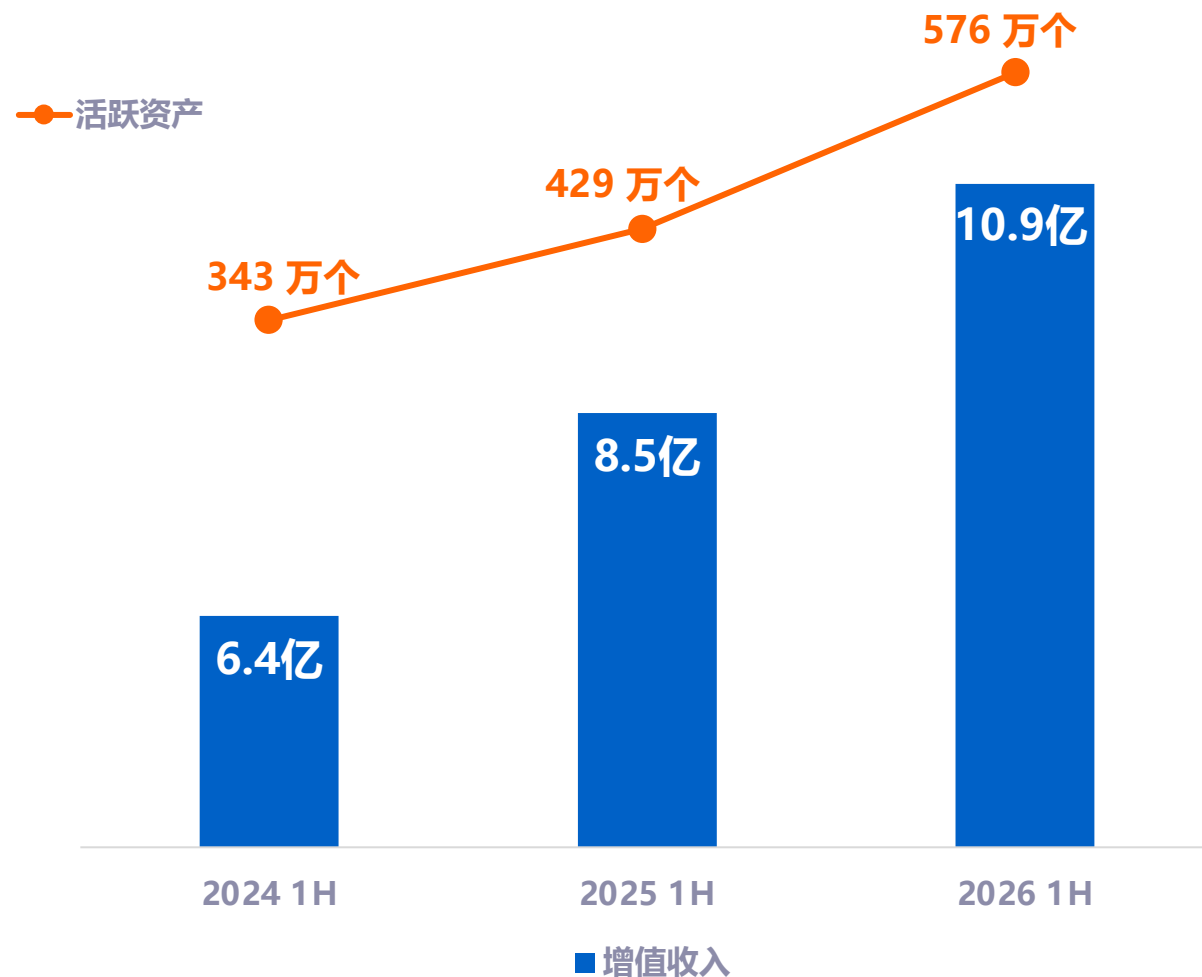


订阅业务提供稳固且可持续的收入



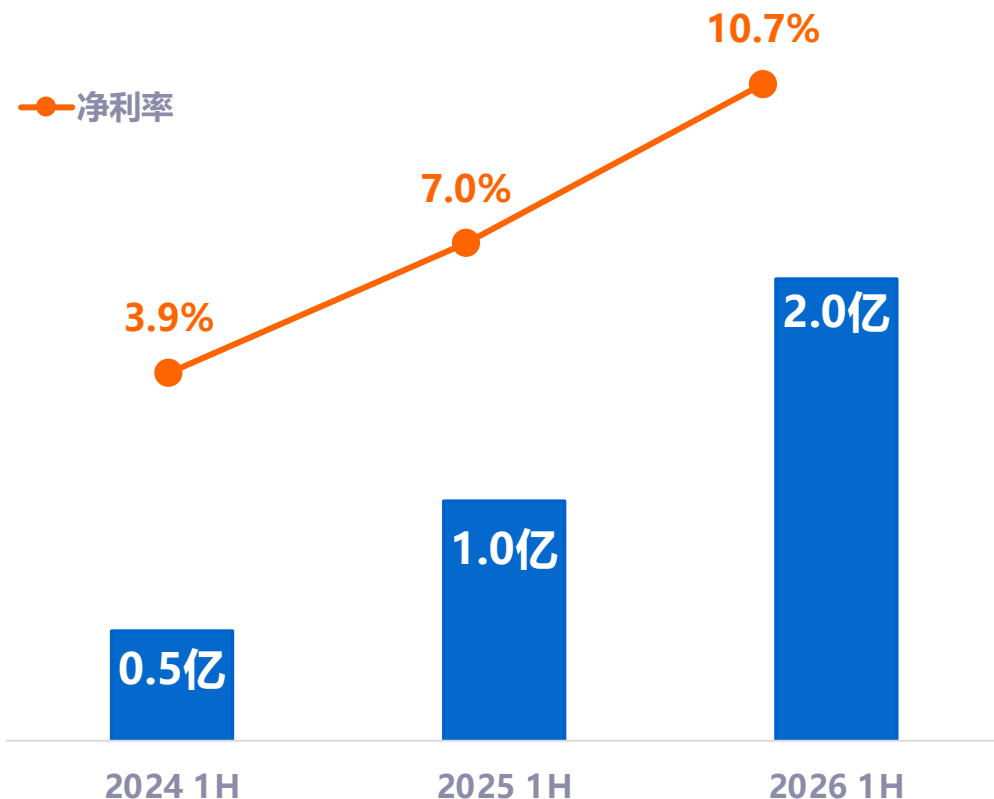
18% 订阅业务收入同比增长

增值业务管理的活跃资产持续增加



29% 增值业务收入同比增长

净利润延续翻倍跃升



单位：港元

API平台模式释放规模效应

同一套确权技术基座可以服务更多平台和更高调用量，不需要同比例增加定制投入，推动毛利率由44.1%提升至44.9%。



AI确权变现需求持续增长

同一内容被拆分成多个元素，被识别、确权和变现的次数增加，推动收入加速增长。



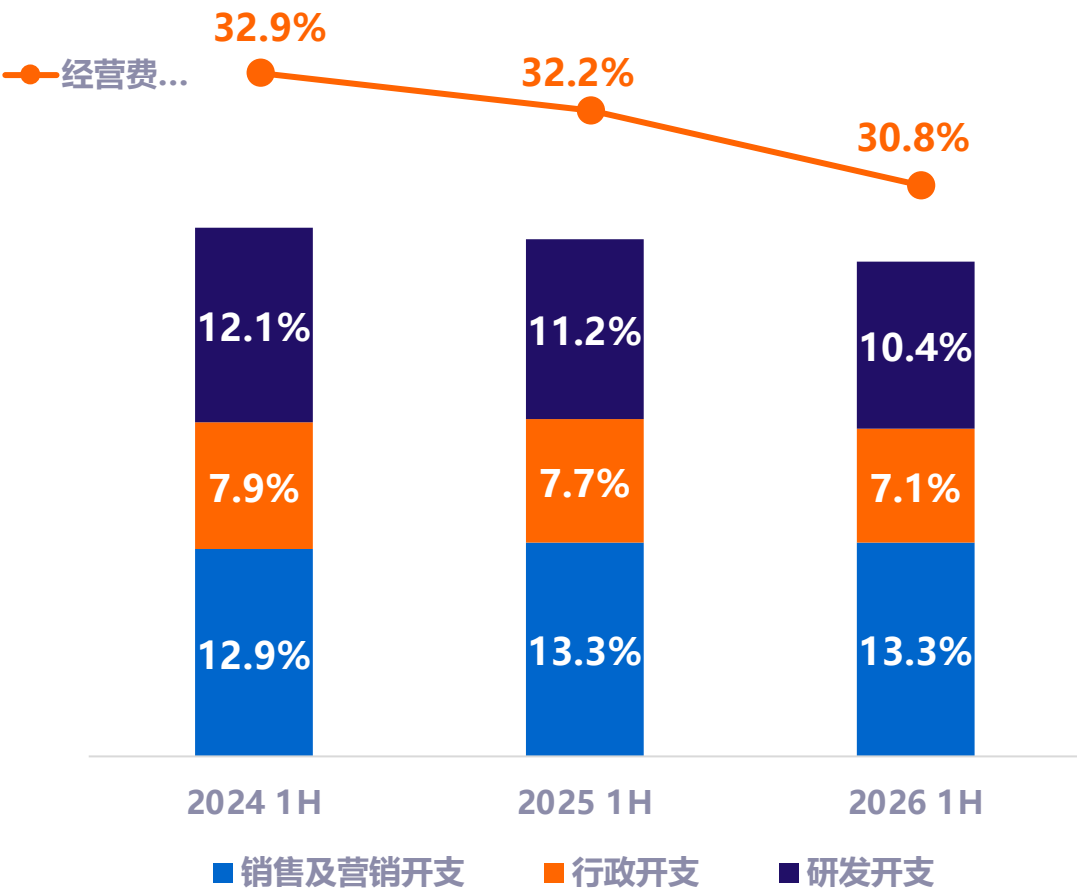
AI驱动运营效率提升

公司用AI升级监测、索赔和频道管理流程，员工人数为581人，基本不变，人效明显提升。



经营效率不断提升，现金转化基础持续改善

经营费用

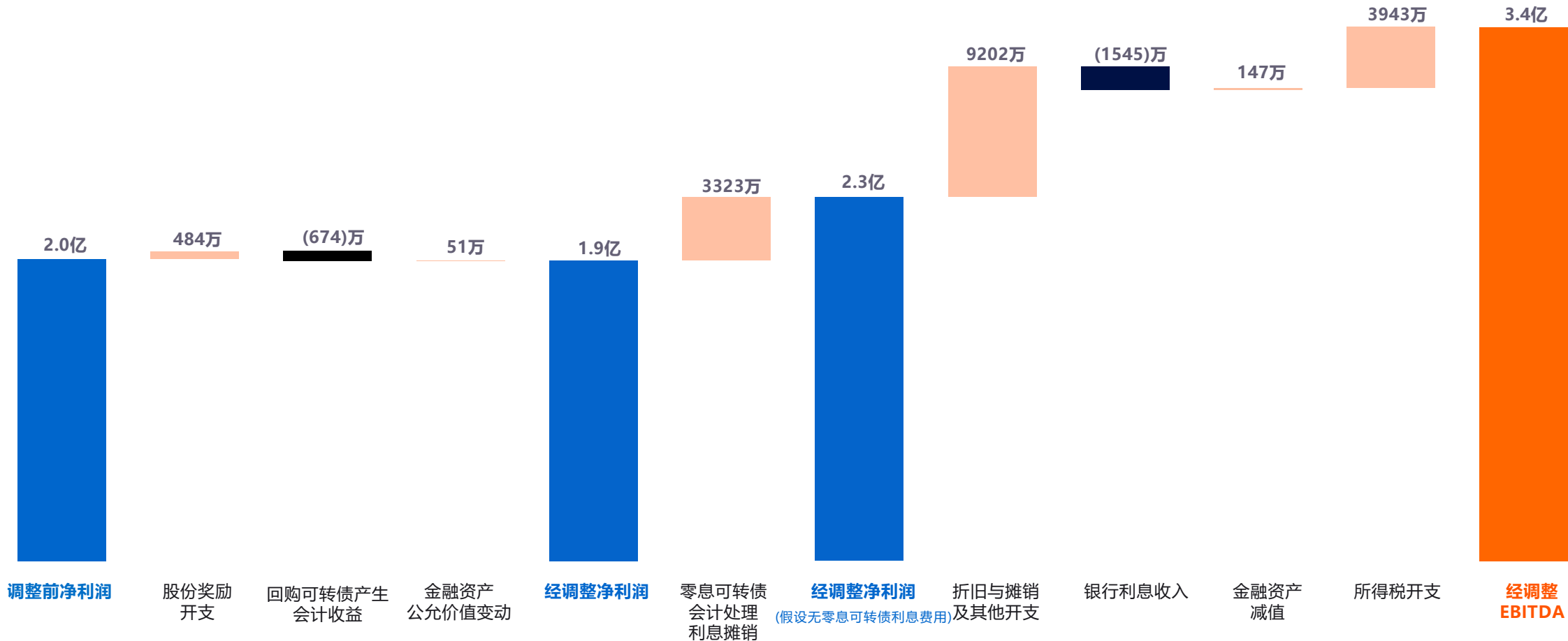


我们持续努力**提升经营效率与营运资金管理**，为AI投入及新业务拓展提供坚实基础。

EBITDA同比增长 **26%**

应收账款天数下降 **20天**

经调整净利润和经调整EBITDA



单位：港元

附录

市场规模

预测市场规模



全球专业创作者数量

3,000–4,000万人

2026年上半年抖音端AI短剧上线量

22万+部

日均产量突破1,200部

2026年主流AI短剧单部制作成本

2–5万元/部

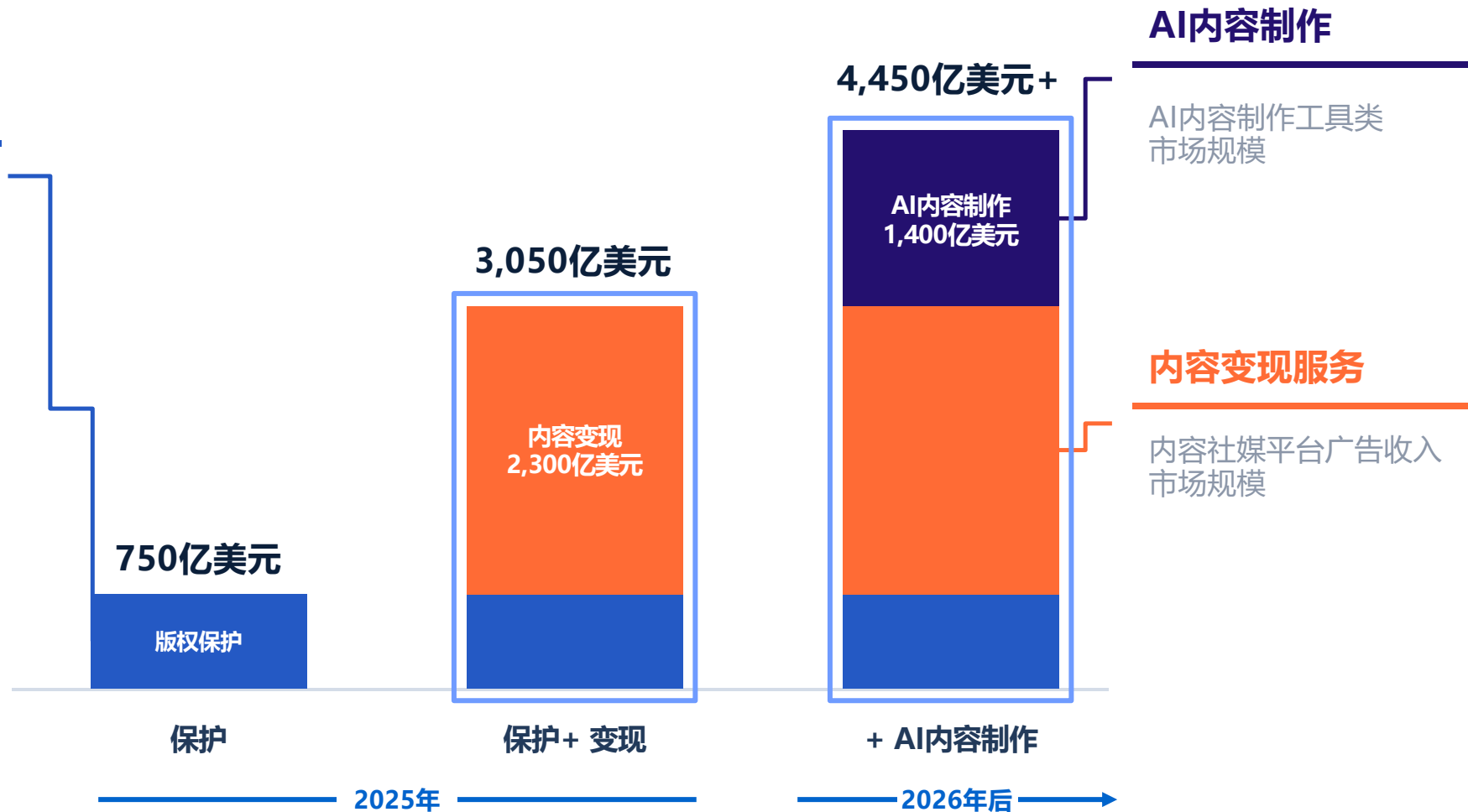
2026年Token消耗占比

55%为视频生成

市场规模持续扩张

版权保护服务

在线视频盗版造成的年度
收入损失市场规模



订阅服务 – 内容客户保护服务



- 自2007年起被多家主要制片商、电视台和有线电视网络以及其他内容所有者采用。我们**专有的VDNA指纹技术**赋能内容所有者保护IP版权，确保其内容专门传输至预定目的端

业务介绍

- 全面监测全球几乎所有视频分享网站**，包括直播、串流、直接下载、搜索引擎、P2P、手机应用程序等。令客户能够监测合规情况、留存证据、获得有关其内容线上分布的宝贵洞见
- 变现模式基于订阅**，其中定价取决于主动管理资产的规模和量身打造的服务等级协议

增长驱动力



客户数量 – 拓展客户群以涵盖新制片商客户，在东北亚和欧洲建立更强大的业务布局



订阅收入（每月经常性收入） – 深化我们对现有客户内容库的渗透，增加受保护内容版权的数量；进行能力升级，向客户提供更全面的覆盖和价值提升

增值服务 – 社交媒体平台变现



业务模式



业务介绍

- 将我们的**内容识别能力**延伸到社交媒体平台，从而**识别和控制**包含客户IP的**用户生成内容 (“UGC”)**
- 以平台通过合作伙伴关系采取的**自动追索工作流程**迅速且准确地**变现**客户持有的IP
- 除内容识别外，我们亦提供**渠道管理**、**数据优化**等**增值服务**以提升视频浏览量、以及数字视频和**品牌战略**（通过深入了解追索数据）
- **变现模式**基于UGC平台广告收入（归属于版权持有者）的**收入分享**



增长驱动力 – 我们的主要驱动力是**活跃资产数量提升**。我们正通过**深化渗透**现有客户的**内容库**来增加覆盖资产。



成功案例 – 与五大好莱坞制片商之一更新合约后，其授权阜博管理100%的内容库在YouTube及Facebook平台上的权利。在合约升级第一年后，来自这一客户的覆盖资产实现了**13倍**的增长，并达到**10倍**的收入增长

针对中国市场的专门服务

- 鉴于中国创作者经济市场**更加分散**，阜博选择了**通过**与聚合创作者及其内容的**平台合作**向该等创作者**提供我们的技术能力**
- 收购粒子科技后，我们**拓展了于中国市场的变现渠道**（如130多个运营商平台），并大力**增加了我们的本地客户群**

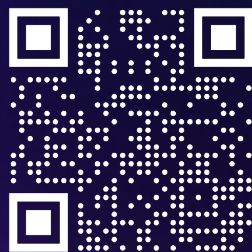


- 粒子科技管理广播平台的若干渠道，分享预设比例的会员费，作为其收取的订阅费。同时，粒子会基于管理的整体媒资库在IPTV等平台的综合表现和浏览量获得IPTV的收入分成

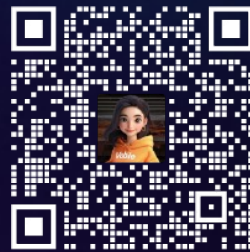




Making Creative More Valuable
讓 創 意 更 有 價 值



vobile.com



投資者關係企微